



eurogate.pro

Мост доверия между талантами из Узбекистана и европейской промышленностью



Два мира, разделенные пропастью риска и недоверия.

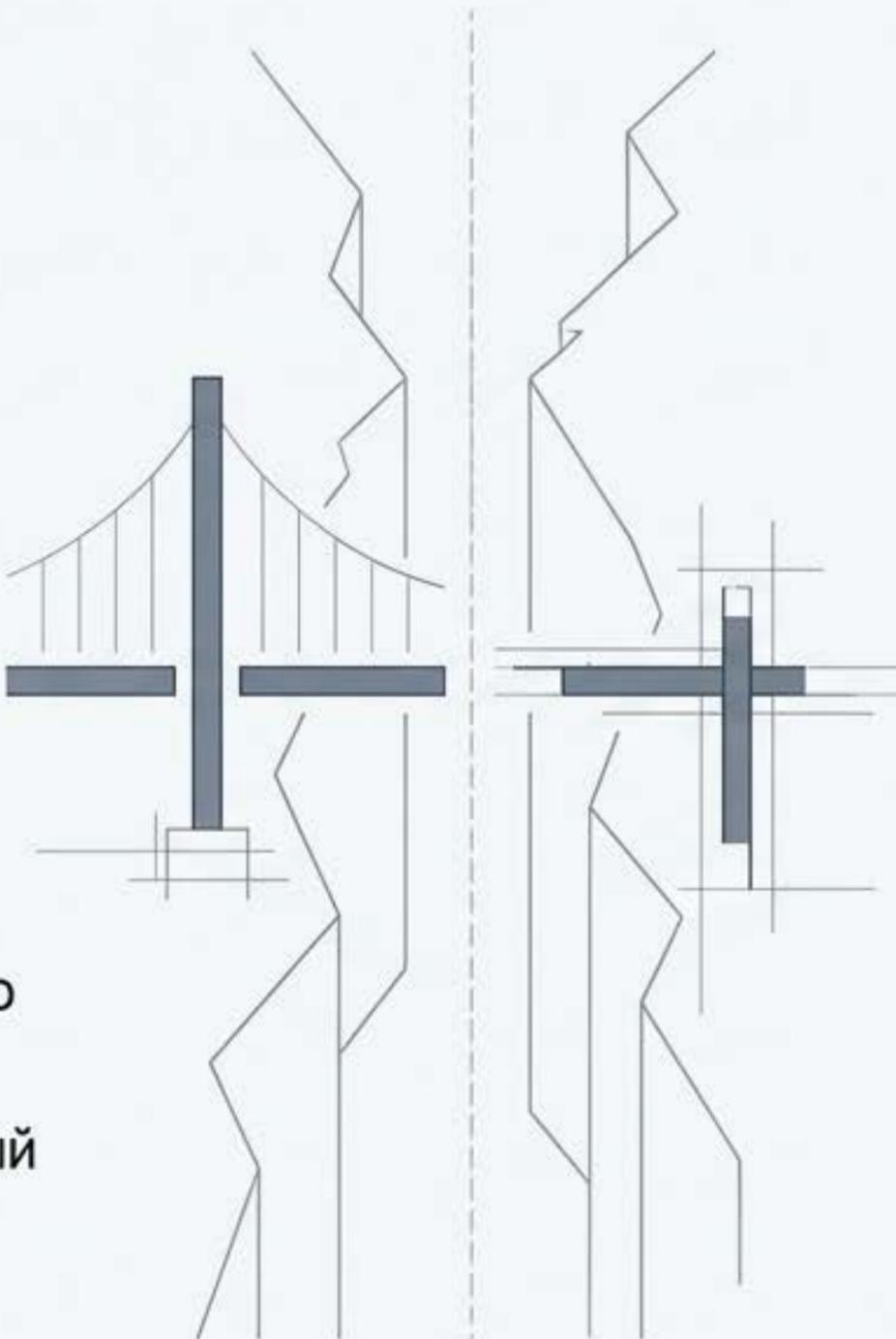
Кризис в Европе

Экзистенциальный дефицит кадров (Fachkräftemangel) в регионе DACH.

>500,000

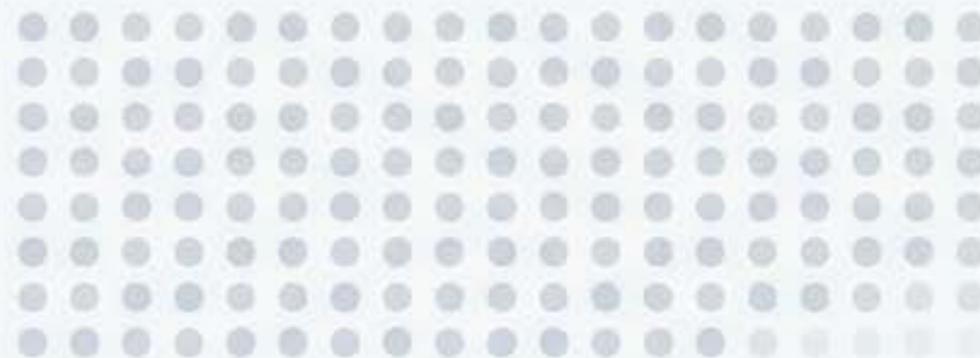
незаполненных вакансий
в промышленности

- Срыв производственных планов.
- Страх найма неквалифицированного персонала из non-EU стран.
- Юридические риски и репутационный ущерб от «серых схем» и «визовых конвейеров» (visa mills).



Утраченный потенциал в Узбекистане

Демографический дивиденд и избыток технических специалистов.



- Риск мошенничества и непрозрачные агентства.
- Визовые и языковые барьеры.
- Отсутствие международно признанных сертификатов.

Наше решение – экосистема верификации, а не очередная доска объявлений.

Eurogate.pro – это технологический мост, построенный на стандартах ISO.
Мы не просто соединяем кандидата и работодателя, мы гарантируем соответствие.



Для работодателей (ЕС):

Мы снимаем главный риск, предоставляя персонал с подтвержденной квалификацией по стандартам **ISO 17024** (сертификация персонала) и **ISO 17020** (инспекция). Это не просто найм, это поставка гарантированной производственной мощности.

Для соискателей (Узбекистан):

Мы предлагаем безопасный и прозрачный карьерный лифт в Европу. Ваш опыт и навыки превращаются в международно признанный сертификат, который является «валютой» на рынке труда.

Двухсторонняя платформа с единым центром ценности



Двигатель роста в Узбекистане: Низкая стоимость привлечения, высокая ценность для кандидата.

Модель монетизации для соискателей:
Мы предлагаем Freemium-модель с платными пакетами для ускорения карьеры.

	Bronze	Silver	Gold	Platinum
Цена	Бесплатно	€15	€39	€79
Отклики	5/мес	20/мес	Безлимит	Безлимит, VIP
Размещение	Базовое	Базовое	Приоритетное	VIP-статус
Поддержка	-	-	-	Персональный консультант

Ключевые платные опции:



Verified Talent (€49): Прохождение сертификации для повышения шансов.

Продвижение профиля (от €2.99): Увеличение просмотров в 3-5 раз.

Создание резюме (от €3.99): Профессиональные шаблоны.

Экономика привлечения

Стоимость регистрации (CPL): €0.55

Стоимость квалифицированного лида (с опытом):

€2.77

*Источник: Анализ Telegram Ads и бенчмаркн для рынка Узбекистана.

Монетизация в ЕС: Решение критической бизнес-задачи с высоким LTV.

Модель монетизации для работодателей: Пакетные решения и дополнительные опции для точечного решения задач найма.

	Standard	Professional	Premium	Agency
Цена	€129	€249	€399	€899
Вакансии	1	3	5	20
Скачиваний CV	10	40	100	250
Приглашения	5	20	50	Безлимит

Главный генератор ценности (Upsell):

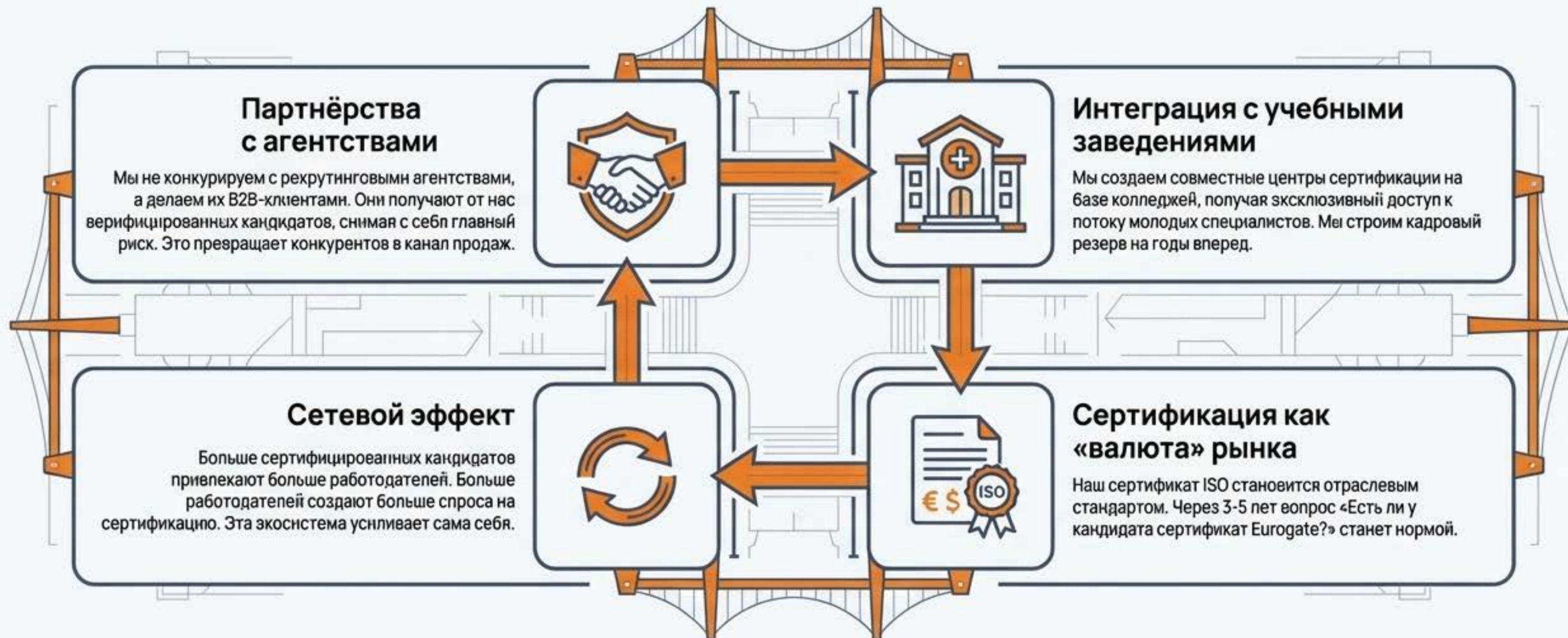
Verified Talent €99

Доступ к контактам специалиста, чья квалификация уже подтверждена Eurogate. Это не просто CV, а гарантия компетенций, снижающая риски найма до минимума.

****Дополнительные опции:**** Выделение вакансии (€29), пакеты CV (от €29), метка URGENT (€19).

Наш защитный ров: Почему эту модель почти невозможно скопировать.

Копировать сайт — легко. Копировать доверие и инфраструктуру — нет. Наша защита — это система из четырех взаимосвязанных элементов:



Возможность на миллиарды евро, рожденная структурным разрывом рынка.

Спрос: Промышленность DACH

Острый дефицит спроса



Предложение: Рынок труда Узбекистана

Избыток предложения



Eurogate.pro

Мы не конкурируем на переполненном рынке — мы создаем новую категорию.



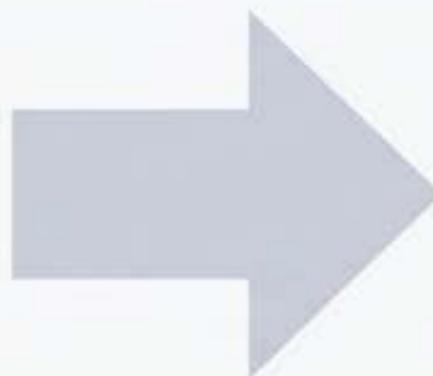
Асимметричная юнит-экономика с многократным возвратом на инвестиции.

В2С: Привлечение талантов в Узбекистане

Метрика: САС (Стоимость привлечения)

€2.77

Описание: Средняя стоимость привлечения одного квалифицированного кандидата с релевантным опытом и документами.



В2В: Монетизация в Европейском Союзе

Метрика: LTV (Пожизненная ценность клиента)

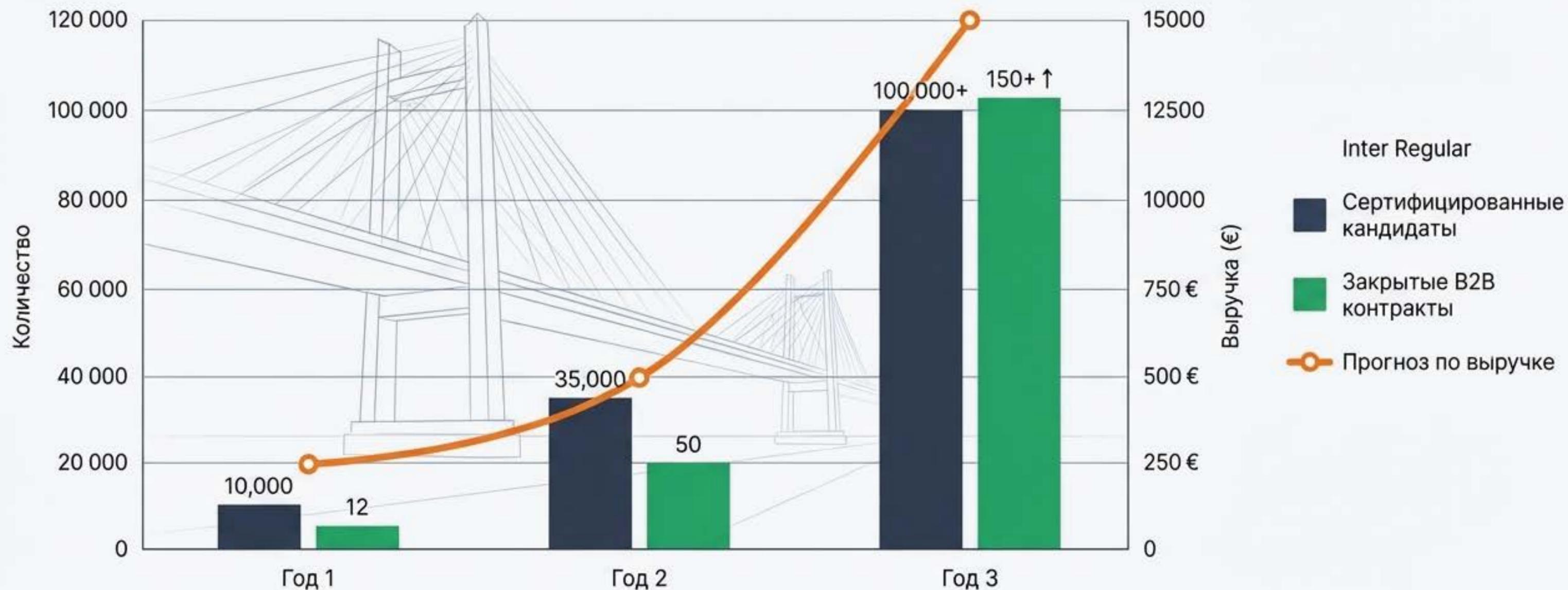
~€10,000

Описание: Примерная выручка с одного В2В-контракта на 5 специалистов (комиссия ~€2,000 за каждого).

ROI маркетинга: ~600%

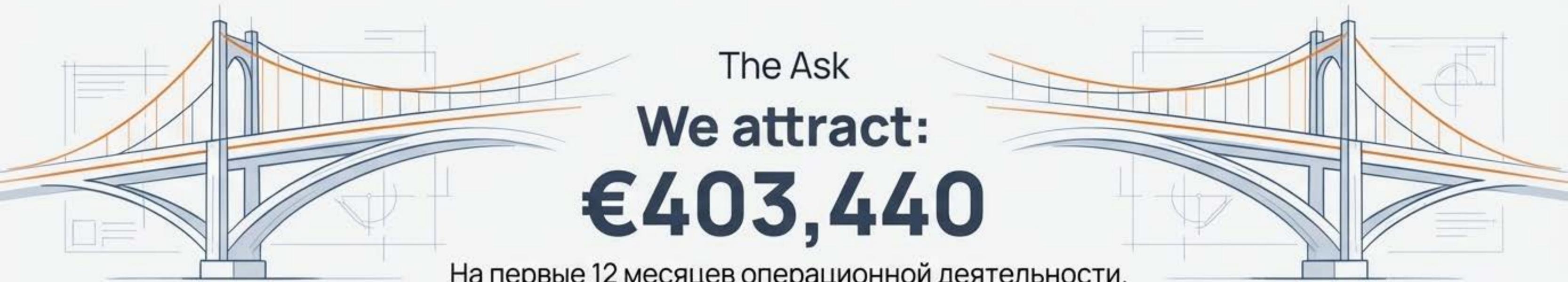
Формула: $(LTV / CAC) * \text{Конверсия}$. На каждый вложенный в маркетинг евро мы генерируем ~€6 выручки.

Прогноз роста при реализации сбалансированной стратегии.



Примечание: Прогноз основан на «Среднем» бюджете (€15,000/мес на операционный маркетинг) и консервативных показателях конверсии из B2B воронки.

Нам нужны инвестиции для масштабирования доказанной юнит-экономики.



The Ask

We attract:
€403,440

На первые 12 месяцев операционной деятельности.

Почему эта сумма оптимальна? Анализ трех сценариев:

Сценарий 1: Высокий бюджет (€926 тыс./год)

- **Фокус:** Агрессивный захват рынка (включая дорогие выставки).
- **Риск:** Высокая скорость «сжигания» денег до подтверждения всех каналов.

Сценарий 2: Средний бюджет (€403 тыс./год) - РЕКОМЕНДУЕМЫЙ

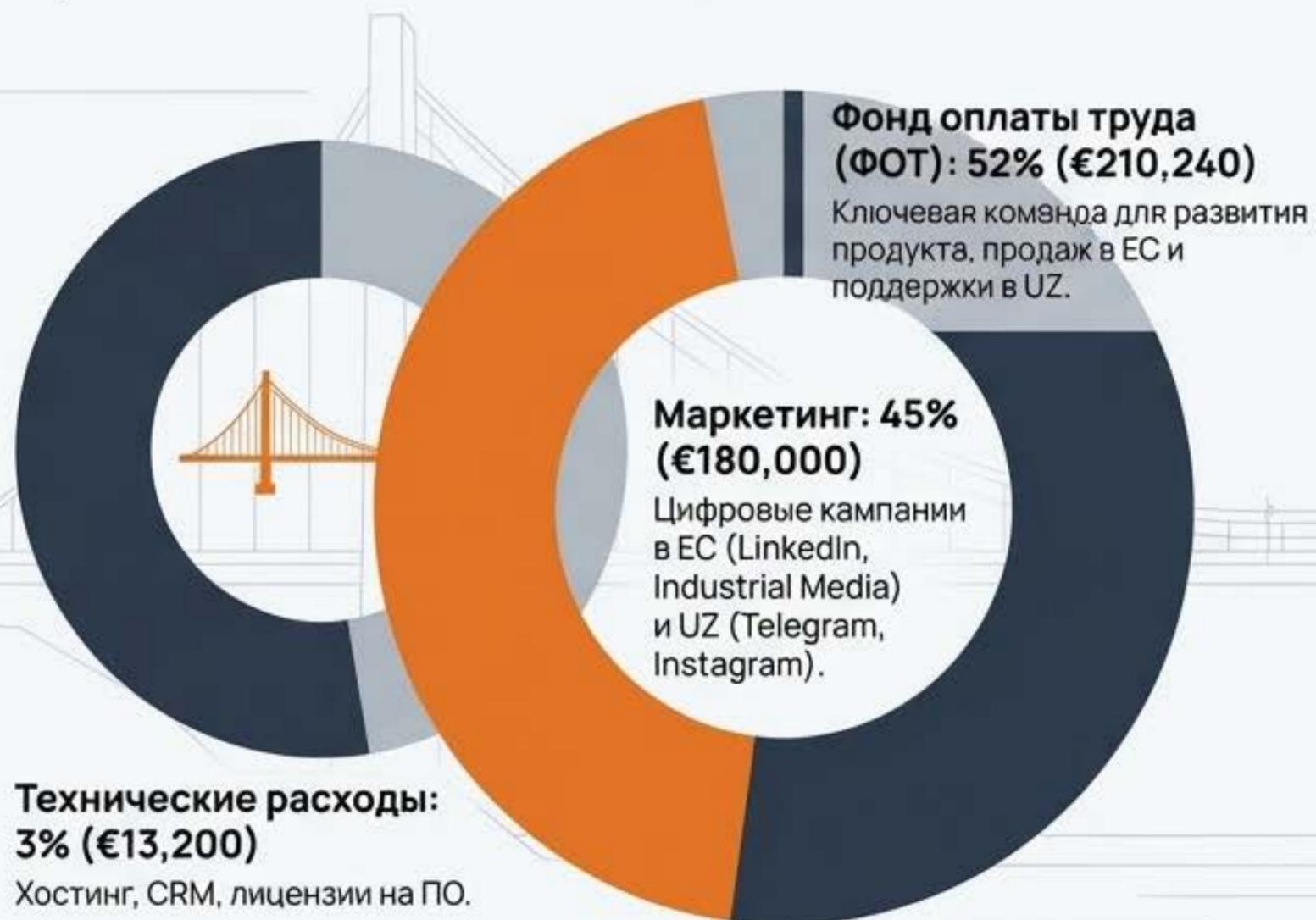
- **Фокус:** Сбалансированный рост, фокус на цифровых каналах с измеримым ROI.
- **Результат:** Позволяет набрать критическую массу клиентов и кандидатов при контролируемом САС.

Сценарий 3: Минимальный бюджет (€217 тыс./год)

- **Фокус:** «Партизанский» маркетинг, ручные продажи.
- **Риск:** Медленный рост, зависимость от личной эффективности менеджеров, бренд не развивается.

Как мы превратим инвестиции в рыночные результаты.

Распределение средств (на основе Среднего бюджета €403,440):



Ключевые цели на первые 18 месяцев:

- ✓ 1. Набрать **базу >10,000** квалифицированных кандидатов.
- ✓ 2. Заключить **>12** пилотных B2B контрактов с промышленными компаниями в ЕС.
- ✓ 3. Достичь **полной окупаемости** маркетинговых инвестиций (**ROI > 500%**).
- ✓ 4. Стать B2B-партнером **№1** для 5+ рекрутинговых агентств.

Eurogate: Будущий стандарт качества для глобального промышленного рынка труда.

Мы не просто ищем людей. Мы поставляем предсказуемую, верифицированную производственную мощность, упакованную в технологический сервис.



Наша финальная цель:
Через 3-5 лет любой B2B-контракт на наем технического персонала из-за рубежа будет начинаться с вопроса: «Прошли ли они сертификацию Eurogate?»